

Seminartitel: Die Macht der Körpersprache – das Geheimnis nonverbaler Kommunikation – Menschen besser kennen lernen



Termin: 21. Juni 2022 09.00 Uhr – 17.00 Uhr Mindestteilnehmerzahl: 8 Teilnehmer Anmeldeschluss: 03.06.2022	Seminarort: Friedrich Hofmann Betriebsgesellschaft mbH Industriestraße 18 91186 Büchenbach Seminarleiter: Uwe Kalmbach, Beratung-Coaching-Training Heinrich-Kalmbach & Partner
Seminargebühren: 290,00 € für VBS/BDE/VÖEB/RGK-Mitglieder 340,00 € für Nicht-Mitglieder Die Seminargebühren sind gem. § 4 Abs. 22 Umsatzsteuergesetz umsatzsteuerbefreit.	Stornobedingungen: Bis 3 Kalenderwochen vor Veranstaltungsbeginn die Hälfte der Teilnehmergebühr, danach wird die gesamte Gebühr fällig. Gerne akzeptieren wir ohne zusätzliche Kosten einen Ersatzteilnehmer.

Verbindliche Anmeldung unter: Fax 089 / 76 70 01 72 oder E-Mail: info@vbs-ev.bayern

Name der Teilnehmer:

Ansprechpartner für Rückfragen:.....

E-Mail:.....

Ort..... Datum..... Unterschrift.....

Informationen zum Seminar:

Seminartitel: Die Macht der Körpersprache – das Geheimnis nonverbaler Kommunikation – Menschen besser kennen lernen



Hintergrundinformation:
Kommunikationsfähigkeit gilt im Berufsleben als entscheidende Schlüsselqualifikation. Erstaunlich ist, dass dabei von non-verbaler Kommunikation nur selten die Rede ist. Tatsächlich kommt der Körpersprache im persönlichen Umgang mit Kunden, Mitarbeitern oder Lieferanten eine eminent große Rolle zu, verrät unser Körper doch oft mehr als wir mit unserer Stimme sagen. Lernen sie die Körpersignale Ihres Gegenübers besser zu verstehen, zu deuten und entsprechend darauf zu reagieren. Erfahren Sie, wie Sie Ihr individuelles Ausdrucksrepertoire erweitern und die eigenen Körpersignale gezielt dazu nutzen, Ihr Gegenüber durch einen überzeugenden Einklang von Aussage und Körpersprache zu begeistern!

Seminarziele:
Sie lernen in unserem Seminar die Grundlagen und wichtigsten Elemente der Körpersprache kennen. Sie erfahren, wie Ihre Körpersprache auf Andere wirkt und bekommen Methoden an die Hand, um diese gezielt zu verbessern. Sie lernen, die Körpersignale Ihres Gegenübers aufmerksamer wahrzunehmen und richtig zu deuten und gewinnen dadurch mehr Selbstsicherheit im täglichen Umgang mit Ihren Gesprächspartnern.

Seminarverlauf/Agenda:	
09:00 – 10:40	Einleitung, Ablauf und Einführung in das Thema Grundlagen der Körpersprache: Wie wirkt sie, was bedeutet sie? Elemente der Körpersprache: Blickkontakt, Mimik, Gestik, Körperhaltung, Rhythmus und Tempo
10:40 – 11:00	<i>Kaffeepause</i>
11:00 – 12:30	Die 7 Basis-Emotionen erkennen - Menschen besser kennenlernen Wie wirke ich auf Andere? Signale gezielt einsetzen, Sympathien gewinnen durch Körpersprache Typische Fehler erkennen und vermeiden
12:30 – 13:30	<i>Mittagessen</i>
13:30 – 15:30	Körpersprache in Verhandlungen Wie sich Symptome bei Ihrem Gegenüber zeigen Täuschungen und Lügner erkennen – wie Mikroexpressionen Ihnen dabei helfen So setzen Sie sich selbst erfolgreich durch – die 5 nonverbalen Marker von „Macht“
15:30 – 15:45	<i>Kaffeepause</i>
15:45 – 17:00	Körpersprache Tests Interpretieren Sie unterschiedliche Situationen und Verhalten anhand der Körpersprache Auflösung und Diskussion
16:45 – 17:00	Klären offener Fragen, Zusammenfassung und Tagesabschluss Übergabe der Zertifikate